Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Кандрашина Елена Александровна Должность: И.о. ректор Индристепствой наукун индыкция по образования Российской Федерации Федеральное государственное автономное образовательное учреждение университет» Дата подписания: 23.07.2024 11:15:05 высшего образования

Уникальный программный ключ самарский государственный экономический университет» 2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0d74ddd2

Институт Институт менеджмента

Маркетинга, логистики и рекламы Кафедра

АННОТАЦИЯ

Наименование дисциплины Б1.В.03 Стратегическое маркетинговое

планирование

Основная профессиональная 38.04.02 Менеджмент программа Бренд-

менеджмент и маркетинговые коммуникации образовательная программа

Целью изучения дисциплины является формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

1. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина <u>Стратегическое маркетинговое планирование</u> входит в часть, формируемая участниками образовательных отношений блока Б1.Дисциплины (модули)

Предшествующие дисциплины по связям компетенций: Современные проблемы менеджмента

Последующие дисциплины по связям компетенций: Стратегии брендинга, Технологии и инструменты нейромаркетинга, Копирайтинг, Контент-маркетинг

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Изучение дисциплины <u>Стратегическое маркетинговое планирование</u> в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Универсальные компетенции (УК):

УК-1 - Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий

Планируемые	Планируемые результаты обучения по дисциплине				
результаты					
обучения по					
программе					
УК-1	УК-1.1: Знать:	УК-1.2: Уметь:	УК-1.3: Владеть (иметь		
			навыки):		
	процедуры	принимать конкретные	методами установления		
	критического анализа,	решения для	причинно-следственных		
	методики анализа	повышения	связей и определения		
	результатов	эффективности	наиболее значимых среди		
	исследования и	процедур анализа	них; методиками		
	разработки стратегий	проблем, принятия	постановки цели и		
	проведения	решений и разработки	определения способов ее		
	исследований,	стратегий	достижения; методиками		
	организации процесса		разработки стратегий		
	принятия решения		действий при проблемных		
			ситуациях		

Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-4 - Способен владеть методами проведения анализа эффективности маркетинговой активности в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Планируемые	Планируемые результаты обучения по дисциплине					
результаты						
обучения по						
программе						
ПК-4	ПК-4.1: Знать:	ПК-4.2: Уметь:	ПК-4.3: Владеть (иметь			
			навыки):			
	инструменты и сервисы	проводить анализ	методами и			
	проведения анализа	эффективности	инструментами			
	эффективности	маркетинговой	проведения анализа			

маркетинговой	активности в	эффективности
активности в	информационно-	маркетинговой
информационно-	телекоммуникационной	активности в
телекоммуникационной	сети «Интернет»	информационно-
сети «Интернет»		телекоммуникационной
		сети «Интернет»

ПК-5 - Способен проводить самостоятельные исследования в соответствии с разработанной программой

	жоотаппон программон					
Планируемые	: Планируемые результ	Планируемые результаты обучения по дисциплине				
результаты						
обучения по						
программе						
ПК-5	ПК-5.1: Знать:	ПК-5.2: Уметь:	ПК-5.3: Владеть (иметь			
			навыки):			
	методы, методики и	использовать	навыками систематизации			
	методологию	общенаучные методы	научного знания,			
	проведения	познания и	методологией научного			
	исследований, этапы	экономической науки	познания; навыками			
	проведения	для решения задач	самостоятельного ведения			
	исследований и	исследования;	научного поиска и			
	требования к	использовать и	исследования в			
	разработке программы	разрабатывать модели	соответствии с			
	исследования	анализируемых	разработанной			
		процессов	программой			
		исследования в				
		соответствии с				
		разработанной				
		программой				

3. Объем и виды учебной работы Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине:

Очная форма обучения

Dyggy y ywyddydd madary y	Всего час/ з.е.
Виды учебной работы	Сем 2
Контактная работа, в том числе:	14.3/0.4
Занятия лекционного типа	4/0.11
Занятия семинарского типа	8/0.22
Индивидуальная контактная работа (ИКР)	0.3/0.01
Групповая контактная работа (ГКР)	2/0.06
Самостоятельная работа:	203.7/5.66
Промежуточная аттестация	34/0.94
Вид промежуточной аттестации:	
Экзамен	Экз
Общая трудоемкость (объем части	
образовательной программы): Часы	252
Зачетные единицы	7

4. Содержание дисциплины

4.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий:

Тематический план дисциплины <u>Стратегическое маркетинговое планирование</u> представлен в таблице.

Разделы, темы дисциплины и виды занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины		Контактная ј Занятия семинарского типа		ГКР	Замостоятельная работа	Планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по
		IC .	Практич занятия			Самс	обучения по образовательной программе
1.	Теоретические основы стратегического маркетингового планирования	2	4				УК-1.1, УК-1.2, УК -1.3, ПК-4.1, ПК- 4.2, ПК-4.3, ПК- 5.1, ПК-5.2, ПК-5.3
2.	Практический аспект стратегического маркетингового планирования	2	4				УК-1.1, УК-1.2, УК -1.3, ПК-4.1, ПК- 4.2, ПК-4.3, ПК- 5.1, ПК-5.2, ПК-5.3
	Контроль	34					
	Итого	4	8	0.3	2	203.7	

4.2 Содержание разделов и тем

4.2.1 Контактная работа

Тематика занятий лекционного типа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид занятия лекционного типа*	Тематика занятия лекционного типа
1.	Теоретические основы стратегического маркетингового планирования	лекция	Предмет стратегического маркетингового планирования. Внешний и внутренний анализ привлекательности рыночной среды
2.	Практический аспект стратегического маркетингового планирования	лекция	Анализ конкурентоспособности фирмы и разработка конкурентных маркетинговых стратегий

^{*}лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся

Тематика занятий семинарского типа

№п/п	Наименование темы	Вид занятия	Тематика занятия семинарского
J1211/11	(раздела)	семинарского типа**	типа

	дисциплины		
1.	Теоретические основы стратегического маркетингового	практическое занятие	Предмет стратегического маркетингового планирования. Внешний и внутренний анализ привлекательности рыночной среды
	планирования	практическое занятие	Анализ конкурентоспособности фирмы и разработка конкурентных маркетинговых стратегий
2.	Практический аспект стратегического маркетингового	практическое занятие	Базовые стратегии предпринимательской деятельности и виды стратегий маркетинга
	планирования	практическое занятие	Стратегии маркетингового позиционирования предприятий

^{**} семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия

Иная контактная работа

При проведении учебных занятий СГЭУ обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых организацией, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Формы и методы проведения иной контактной работы приведены в Методических указаниях по основной профессиональной образовательной программе.

4.2.2 Самостоятельная работа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид самостоятельной работы ***
1.	Теоретические основы стратегического маркетингового планирования	подготовка электронной презентациитестирование
<i>2</i> .	Практический аспект стратегического маркетингового планирования	- подготовка электронной презентации- тестирование

^{***} самостоятельная работа в семестре, написание курсовых работ, докладов, выполнение контрольных работ