

# Программы Высшей школы менеджмента СГЭУ

бизнес- образование  
для руководителей и  
собственников бизнеса



# Высшая школа менеджмента СГЭУ – бизнес-школа ведущего университета экономического профиля в ПФО

Обучаем руководителей и предпринимателей управлению бизнесом

Реализуем самый широкий спектр программ бизнес-образования в ПФО



**10**

лет на рынке

**>10**

направления программ в менеджменте

**>40**

преподавателей-практиков

**>30**

образовательных программ

**>500**

выпускников

**10**

типов образовательных программ

# НАШ ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ

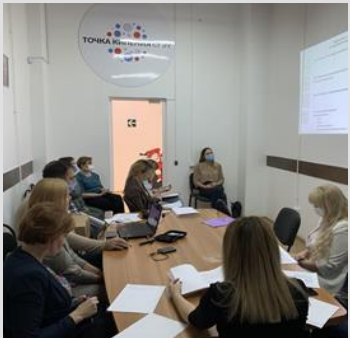
---

## Чему учим

1 На программах бизнес-образования даётся необходимая систематизация знаний, переформатируется сознание, решаются сложные управленческие задачи и даются прочие важнейшие для управленцев вещи, которые не могут дать любые краткосрочные и среднесрочные программы обучения.

## Как учим

2 Получаете необходимые знания на лекциях, закрепляете их на практике и оттачиваете свои навыки на тренингах



## Кто учит

3 Высоккоквалифицированные специалисты с многолетним опытом работы в бизнесе и академической практикой. Преподаватели-практики не только организуют тренинги и деловые игры, но также выступают в качестве консультантов по проблемам, с которыми слушатели сталкиваются в практической деятельности.

## Где учим

4 Корпусы СГЭУ на улицах Советской Армии и Галактионовской. Учебная онлайн-платформа дает возможность участвовать в занятиях онлайн, просматривать записи прошедших занятий, выполнять домашние задания и защищать проекты с одногруппниками

# КАК УЧИМ





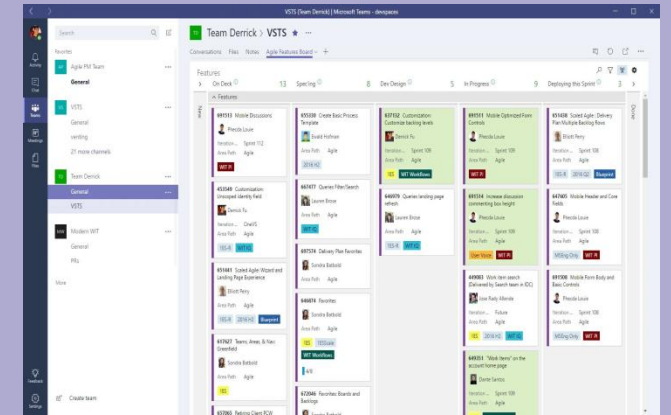
# ГДЕ УЧИМ



Точка кипения СГЭУ на ул.Галактионовская



Кампус СГЭУ на ул.Советской Армии



## Онлайн-платформа LMS

- ❑ Смотрите трансляции и записи занятий, если не получается присутствовать очно
- ❑ Выполняйте домашние задания и совместные проекты вместе с одногруппниками онлайн

# КТО УЧИТ

---



**Вагин С.Г.**

д.э.н., профессор практики  
НИУ ВШЭ (г.Москва), EMBA,  
DBA



**Токар Е.Я.**

д.ю.н., доцент, председатель  
Коллегии адвокатов Лех г.  
Самары, член квалификационной  
комиссии Палаты адвокатов  
Самарской области



**Ванина Э.Г.**

к.э.н., доц, директор Высшей  
школы менеджмента



**Абрамов Д.В.**

к.э.н., доцент, руководитель департамента  
инвестиционной, инновационной  
политики и внешнеэкономических связей  
в Министерстве экономического развития  
и инвестиций Самарской области



**Золотовицкий А.В.**

к.т.н., доцент, директор по  
развитию компании I-Sys



**Киселяускас П.А.**

директор по недвижимости  
ООО «Касторама РУС» (г.Москва)



**Григорьев В.П.**

управляющий партнер консалтинговой  
HR-компании, экс-председатель  
правления общественной организации  
«Самарский кадровый клуб»



**Томорадзе И.В.**

директор Института технологического  
предпринимательства РТУ МИРЭА,  
собственник и генеральный директор  
группы консультационных компаний  
«Премиум Консалтинг», к.э.н., доцент

# КТО УЧИТ

---



**Тютин С.А.**

управляющий Самарским отделением Сбербанка



**Корнеева Т.А.**

д.э.н., проф. кафедры бухгалтерского учета и экономического анализа, руководитель Центра подготовки по международным квалификациям финансовых специалистов СГЭУ



**Римм К.С.**

директор по стратегическому развитию и маркетингу ГК «XXI ВЕК», бизнес-тренер



**Чудаева А.А.**

к.э.н., доцент кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия СГЭУ



**Юрченко А.Х.**

руководитель службы консолидации и методологии группы АВТОВАЗ



**Савельев А.В.**

зам. директора Территориального агентства оценки, член Экспертного совета НП СРО «НКСО»



**Звоновский В.Б.**

д.с.н., профессор кафедры социологии и психологии СГЭУ, президент Фонда социальных исследований



**Карандаева И.Г.**

основатель и арт-директор брендингового агентства General Line!



# КТО УЧИТ

---



**Панкратов А.В.**

генеральный директор  
ООО «ЭДМАРКЕТ»



**Лосевская Е.Н.**

директор по маркетингу  
лаборатории нейроисследований  
«СМАРТСЛАБ»



**Кучерявая С.С.**

эксперт в сфере маркетинга, экс-  
директор по маркетингу в  
производственных и торговых  
компаниях



**Котельников С.А.**

Директор Управления ПСС и Процессов  
ПАО Сбербанк



**Осинская И.В.**

генеральный директор и  
основатель Академии консалтинга  
RightRoad



**Буткевич Р.В.**

к.т.н., доцент, начальник отдела  
стандартизации, нормирования и  
контроля Инженерно-технического  
центра  
ООО «Газпром трансгаз Самара»



**Новиков А.В.**

Управляющий директор ООО «Спектрум-  
Холдинг» (г. Москва), к.э.н., The APMG  
Public-Private Partnerships (PPP)  
Certification Program



# ЛИНЕЙКА ПРОГРАММ



**MASTER OF BUSINESS  
ADMINISTRATION**

МВА ОБЩИЙ МЕНЕДЖМЕНТ  
МВА МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ  
МВА ФИНАНСЫ  
МВА УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ

ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ  
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ  
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ КОМПАНИИ  
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ  
ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН. БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ



**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ  
ПЕРЕПОДГОТОВКА**



**ПОВЫШЕНИЕ  
КВАЛИФИКАЦИИ**

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА

# ЧТО ТАКОЕ MBA

---

**Master of Business Administration** – престижная академическая степень в сфере управления бизнесом, подтверждающая наличие ключевых управленческих компетенций

**ОЧНОЕ**

обучение +  
онлайн по запросу

**1500**

академических  
часов

**19**

месяцев  
срок обучения

СТАРТ  
ПРОГРАММ  
26 ОКТЯБРЯ

**ПРЕПОДАВАТЕЛИ -  
ПРАКТИКИ**

Стоимость обучения: 270 тыс. руб. (возможно получить налоговый вычет).  
В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные материалы, онлайн-трансляции, архив записей, электронная библиотека, кофе-брейки, охраняемая парковка

**14,2 тыс. руб.**

помесячная  
оплата\*

**10% скидка**

для выпускников СГЭУ  
и для компаний за обучение  
двух и более сотрудников

Режим обучения:  
суббота 9.45-17.00

# МВА «ОБЩИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

---



Комплексная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (менеджмент, маркетинг, продажи, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются инструменты управления персоналом, развиваются компетенции руководителя-лидера

## **Для:**

- Руководителей компаний
- Владельцев бизнеса
- Менеджеров среднего звена



## **РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:**

- Разовьете системное бизнес-мышление
- Изучите современные технологии управления
- Научитесь принимать эффективные управленческие решения
- Повысите личную эффективность
- Приобретёте новые деловые связи

# ЧЕМУ УЧИМ

---

## 1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

## 2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Правовая среда бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом

## 3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Психология управления
- Организационно-управленческая конфликтология
- Лидерство
- Командное взаимодействие
- Корпоративное управление
- Мотивация и стимулирование персонала
- Оценка и развитие персонала
- Брендинг
- Бизнес-процессы
- Корпоративные финансы

## Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

## 4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Системное мышление
- Коучинг в управленческой деятельности
- Эмоциональный интеллект
- Личная бизнес-модель руководителя
- Управление исполнением
- Обратная связь как инструмент развития
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем
- Противодействие манипуляциям
- Управленческие поединки
- Управление стрессом
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Дизайн-мышление
- Сложные переговоры

## 5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

**Международная стажировка**  
/оплачивается отдельно/



# МВА «МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ»

---



Практико-ориентированная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (маркетинг, продажи, менеджмент, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются специальные дисциплины по маркетингу и продажам

## **Для:**

- Руководителей и собственников компаний
- Коммерческих директоров
- Директоров по маркетингу
- Руководителей маркетинговых и коммерческих служб



## **РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:**

- Научитесь принимать эффективные решения по управлению маркетингом и продажами
- Разовьете свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите круг бизнес-контактов

# ЧЕМУ УЧИМ

---

## 1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

## 2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Стратегический менеджмент
- Бережливое производство
- Финансовый менеджмент
- Управление изменениями
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования

## 3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Маркетинговые исследования
- Поведение потребителей
- Управление продажами
- Реклама
- Интернет-маркетинг
- Брендинг
- Промышленный маркетинг

## Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

## 4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Дизайн-мышление
- Сложные деловые переговоры
- Креативное мышление
- Эффективная презентация
- Управление исполнением
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Противодействие манипуляциям
- Продажи для топов
- Системное мышление
- Профилактика профессионального выгорания

## 5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

**Международная стажировка**  
/оплачивается отдельно/

# МВА «УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ»

---



Обучающиеся приобретают практические знания по всем аспектам управления бизнесом (менеджмент, управление персоналом, маркетинг, финансы, стратегия). Усилен блок дисциплин производственного менеджмента

## **Для:**

- Руководителей промышленных предприятий
- Технических директоров
- Главных инженеров
- Руководителей структурных подразделений предприятий



## **РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:**

- Освоите инструменты разработки и реализации эффективных производственных стратегий
- Усилите свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите сеть деловых контактов

# ЧЕМУ УЧИМ

## 1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

## 2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса,
- Правовая среда бизнеса,
- Бухгалтерский учет и отчетность,
- Финансовый анализ,
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом
- Имиджелогия

## 3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Бизнес-процессы
- Производственные системы
- Непрерывное улучшение (бережливое производство)
- Управление качеством
- Мотивация и стимулирование персонала
- Организационно-управленческая конфликтология

## Мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

## 4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Эффективные навыки руководителя
- Дизайн-мышление
- Эффективная мотивация
- Управление стрессом
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Эмоциональный интеллект
- Эффективные технологии продаж
- Управленческие поединки,
- Управление временем и работоспособностью
- Противодействие манипуляциям

## 5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Подготовка и защита итоговой аттестационной работы (по материалам своей компании)

**Международная стажировка**  
/оплачивается отдельно/



# МВА «ФИНАНСЫ»

---



Обучающиеся приобретают практические знания по всем аспектам управления бизнесом (финансы, менеджмент, маркетинг, управление персоналом, стратегия). Расширен блок финансовых дисциплин.

## **ДЛЯ:**

- Финансовых директоров
- Собственников и руководителей компаний
- Руководителей финансовых служб
- Руководителей подразделений банков



## **РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:**

- Научитесь принимать эффективные финансовые решения
- Усилите свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Приобретёте связи в профессиональном кругу

# ЧЕМУ УЧИМ

---

## 1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

## 2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса,
- Правовая среда бизнеса,
- Бухгалтерский учет и отчетность,
- Финансовый анализ,
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом
- Имиджелогия

## 3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Управленческий учет,
- Финансовый менеджмент (продвинутый)
- Инвестиционный анализ
- Управление ценообразованием бюджетирование
- Управление стоимостью компании
- Международные стандарты финансовой отчетности

## Мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

## 4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управление исполнением,
- Эмоциональный интеллект
- Эффективные навыки руководителя,
- Профилактика профессионального выгорания
- Управленческие поединки
- Управление стрессом
- Дизайн-мышление
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Противодействие манипуляциям
- Управление временем и работоспособностью

## 5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Подготовка и защита итоговой аттестационной работы (по материалам своей компании)

**Международная стажировка**  
/оплачивается отдельно/

# ИТОГ ОБУЧЕНИЯ НА ПРОГРАММАХ МВА

## Выполняете итоговую аттестационную работу

Выполняется в форме проекта, в котором вы решаете актуальные и стратегически значимые проблемы своей компании. Проект защищается перед комиссией

## Получаете диплом МВА

Диплом со степенью Мастера делового администрирования подтверждает квалификацию компетентного управленца и повышает вашу стоимость на рынке труда

[Посмотреть, как прошло обучение прошлого потока](#)



# ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ МВА

---



**Золотарев П.Н.**

заместитель министра  
Здравоохранения Самарской области,  
руководитель департамента  
информатизации, организационной  
деятельности и лицензирования, д.м.н.



**Франк Е.В.**

проректор СамГТУ по развитию  
кадрового потенциала, к.э.н., доц.



**Журавлев С.В.**

генеральный директор  
ПАО «Азотреммаш»



**Труфанова И.В.**

генеральный директор  
ООО «ММЦ МЕДИКАЛ ОН ГРУП-  
САМАРА»



**Лахтюхов Н.Н.**

учредитель и директор  
ООО «ИТЕСА»



**Боева Е.Д.**

директор по сбытовой деятельности  
ООО «Самарские коммунальные  
системы»



**Кисляков М.С.**

генеральный директор  
ООО «Агротехника»



**Стрельченя И.С.**

директор LUXURY FITNESS Самара



# ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ МВА

---



**Кравченко А.В.**

генеральный директор и  
учредитель ООО «Клиника  
доктора Кравченко»



**Бахматов П.Н.**

заместитель генерального директора  
ООО «Опытный завод резервуаров и  
металлоконструкций»



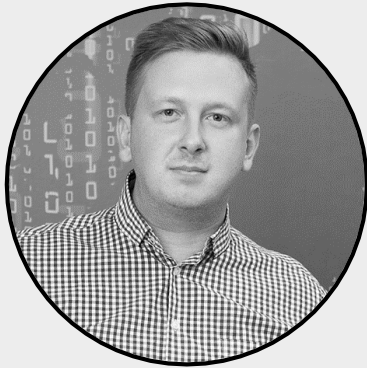
**Асеев Д.О.**

коммерческий директор  
ООО «Синергия»



**Михайленко Н.А.**

коммерческий директор  
ГК «Светсервис»



**Фролов И.А.**

коммерческий директор  
ООО "ГК ИНФОПРО"



**Троян Д.В.**

Управляющий «Додо пицца  
Самара»



**Плотников Р.В.**

Президент Корпорации  
«РосРегион Развитие»



**Ильченко Л.О.**

директор Журнала  
«FreeТайм Самара»

## ЧТО ТАКОЕ mini-MBA

---

**Программы профессиональной переподготовки формата Mini-MBA – сокращенный вариант программ MBA, формируют ключевые компетенции эффективного руководителя. Обучение проходит совместно с профильной группой MBA**

### ОЧНОЕ

обучение +  
онлайн по запросу

### 500

академических  
часов

### 7

месяцев  
срок обучения



СТАРТ  
ПРОГРАММ  
26 ОКТЯБРЯ

### ПРЕПОДАВАТЕЛИ - ПРАКТИКИ

Стоимость обучения: 75 тыс. руб. (возможно получить налоговый вычет).  
В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные материалы, онлайн-трансляции, архив записей, электронная библиотека, кофе-брейки, охраняемая парковка

### 10,7 тыс. руб.

помесячная  
оплата\*

### 10% скидка

для выпускников СГЭУ  
и для компаний за обучение  
двух и более сотрудников

Режим обучения:  
суббота 9.45-17.00

Программа профессиональной переподготовки

# «Практическое управление компанией»

---



Сокращенный вариант программы МВА «Общий менеджмент»

## Для:

- топ-менеджеров
- предпринимателей
- руководителей среднего звена



## РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- изучите современные технологии управления и научитесь принимать эффективные управленческие решения
- повысите личную эффективность
- приобретете новые деловые связи

# Содержание программы

---

## 1. Вводный блок

---

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

## 2. Базовые дисциплины

---

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Финансовый менеджмент
- Технология бизнес-планирования

## 4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

---

- Навыки эффективного руководителя
- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Управление стрессом
- Управление временем и работоспособностью
- Личная бизнес-модель руководителя
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками

## 5. Итоговая аттестационная работа

---

выполняется как индивидуальный проект

## 3. Специальные дисциплины

---

- Психология управления
- Организационно-управленческая конфликтология
- Бизнес-процессы
- Командообразование в организации
- Управление эффективностью
- Мотивация и стимулирование персонала
- Оценка и развитие персонала
- Брендинг

## Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

# «Практическое управление в сфере маркетинга и продаж»

---



Сокращенный вариант программы МВА «Маркетинг и продажи»

## ДЛЯ:

- руководителей компаний малого и среднего бизнеса
- предпринимателей
- руководителей отделов продаж
- руководителей отделов маркетинга, рекламы и PR



## РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- получите актуальные знания по управлению маркетингом и продажами
- поймёте, как увеличить выручку вашей компании и сможете обосновывать управленческие решения на основе аналитики
- повысите личную эффективность
- расширите круг бизнес-контактов



# Содержание программы

---

## 1. Вводный блок

---

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

## 2. Базовые дисциплины

---

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Технология бизнес-планирования

## 4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

---

- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Практические методики продаж
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками

## 5. Итоговая аттестационная работа

---

выполняется как индивидуальный проект

## 3. Специальные дисциплины

---

- Маркетинговые исследования
- Практический маркетинг
- Интернет-маркетинг
- Поведение потребителей
- Брендинг
- Реклама
- Управление продажами

### Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

# «Практическое управление производством»

---



Сокращенный вариант программы МВА «Управление производством»

## Для:

- руководителей производственных компаний МСБ
- руководителей производственных служб промышленных предприятий
- менеджеров, организующих и контролирующих производство



## РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- освоите актуальные инструменты управления производством
- повысите личную эффективность
- расширите сеть деловых контактов

# Содержание программы

---



## 1. Вводный блок

---

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

## 2. Базовые дисциплины

---

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Технология бизнес-планирования

## 4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

---

- Навыки эффективного руководителя
- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками
- Противодействие манипуляциям

## 5. Итоговая аттестационная работа

---

выполняется как индивидуальный проект

## 3. Специальные дисциплины

---

- Бизнес-процессы
- Производственные системы
- Бережливое производство
- Промышленные инновации
- Управление качеством
- Мотивация и стимулирование персонала

### Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

# «Практическое управление финансами компании»

---

Сокращенный вариант программы МВА «Финансы»



## ДЛЯ:

- руководителей финансовых служб
- главных бухгалтеров
- кредитных менеджеров банков



## РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- изучите современные технологии управления финансами
- повысите личную эффективность
- приобретете связи в профессиональном сообществе

# Содержание программы

---

## 1. Вводный блок

---

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

## 2. Базовые дисциплины

---

- Менеджмент
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Финансовый менеджмент
- Технология бизнес-планирования

## 4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

---

- Управление стрессом
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Ораторское мастерство
- Управление временем и работоспособностью
- Эффективные навыки руководителя
- Управление исполнением
- Эмоциональный интеллект

## 5. Итоговая аттестационная работа

---

выполняется как индивидуальный проект

## 3. Специальные дисциплины

---

- Управленческий учёт
- Корпоративные финансы
- Международные финансы
- Инвестиционный анализ
- Бюджетирование
- Международные стандарты финансовой отчетности
- Управление стоимостью компании

## Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом





# ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ mini-MBA

---



**Чигарёв Ю.**  
Учредитель  
ООО "Каменная чаша"



**Плаксин Ю.**  
Директор  
ООО "Геоконтроль-Самара"



**Савина Т.**  
Региональный директор  
ООО "Торгсервис"



**Привалова И.**  
Руководитель Коммерческого  
департамента ювелирной  
компании  
"Наше Золото"



**Бикчантаева Э.**  
Директор  
ООО «АКМ-ТЕХНИКА»



**Чекин С.**  
Главный ветеринарный  
врач  
ООО «Каменная чаша»



**Рамзаева Е.**  
Руководитель  
ВСП ПАО Сбербанк



**Гафаров И.**  
Руководитель отдела розничных  
продаж  
ООО "Ситилинк"

# ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ Mini-MBA

---



**Феоктистов Д.**

Руководитель департамента  
финансового анализа ООО  
"ЮЛЕНДИ ФЭМИЛИ"



**Гусева В.**

Главный бухгалтер  
ООО "Центр  
Информационных  
Технологий"



**Бакаева Ю.**

Главный бухгалтер  
ООО "Лотос"



**Крылов И.**

И.о зам. генерального по  
экономике и финансам АО  
"АВТОВАЗТРАНС"



**Батина Е.**

Начальник отдела внутреннего  
контроля и аудита АО "АВТ"



**Талакина И.**

Главный бухгалтер  
ООО «Вита Лайн»



**Абайдуллина И.**

Начальник финансово-  
расчетной службы ФКП  
"Самарский завод  
Коммунар"



**Курникова Е.**

Финансовый директор  
ООО "Элитория плюс"



# ОТКРЫТЫЕ И ЗАКРЫТЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ БИЗНЕС-ШКОЛЫ

## Бизнес-экскурсии

Знакомят с лучшими практиками, включают круглый стол с руководителями компании и посещение производственной площадки



## Книжный клуб

Площадка для обсуждения бизнес-литературы с преподавателями, слушателями, выпускниками и приглашенными экспертами



## Клуб делового английского языка

Коммуникационная площадка для слушателей и выпускников по развитию языковой практики в неформальной обстановке



## Встречи по обмену опытом

Проводятся регулярно в формате мастер-классов, митапов, неформальных круглых столов



# КАК ПОСТУПИТЬ НА ЛЮБУЮ ПРОГРАММУ

---

1

**Свяжитесь с нами** для получения консультации

**Почта**  
mba-sseu@yandex.ru  
**Телефоны**  
+7(846) 933 86 87  
+7 927 700 45 21

2

**Пройдите собеседование** с директором ВШМ

**Наш адрес**  
443090 Самара,  
ул. Советской Армии,  
141, офис 101

3

Предоставьте **документы** для поступления, заключите **договор на обучение** и приходите на занятия

**Предоставляемые документы**

- Паспорт
- Диплом о высшем образовании
- ИНН
- СНИЛС



Есть вопросы?

Будем рады ответить!

---

## **ВШМ ФГАОУ ВО «СГЭУ»**

**443090 Самара, ул. Советской Армии, 141, оф. 101**

**Телефон +7(846) 933 86 87, +7 927 700 45 21**

[mba-sseu@yandex.ru](mailto:mba-sseu@yandex.ru)

<http://mba-samara.ru/>

МЫ В СОЦСЕТЯХ

