

ВЫСШАЯ ШКОЛА
МЕНЕДЖМЕНТА
СГЭУ

МВА

ПРОГРАММА

МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

443090 Самара, ул. Советской Армии 141, оф. 101

тел. 8 846 933 86 77

e-mail: mba@sseu.ru

ЧТО ТАКОЕ MBA

Master of Business Administration – престижная академическая степень в сфере управления бизнесом, подтверждающая наличие ключевых управленческих компетенций

ОЧНОЕ

обучение +
онлайн по запросу

1500

академических
часов

19

месяцев
срок обучения

СТАРТ
ПРОГРАММЫ
26 ОКТЯБРЯ

**ПРЕПОДАВАТЕЛИ -
ПРАКТИКИ**

14,2 тыс. руб.

помесячная
оплата*

10% скидка

для выпускников СГЭУ
и для компаний за обучение
двух и более сотрудников

Стоимость обучения: 270 тыс. руб. (возможно
получить налоговый вычет).

В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ
к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные
материалы, онлайн-трансляции, архив записей,
электронная библиотека, кофе-брейки,
охраняемая парковка

Режим обучения:
суббота 9.45-17.00

ДЛЯ КОГО ПРОГРАММА

Это практико-ориентированная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (маркетинг, продажи, менеджмент, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются специальные дисциплины по маркетингу и продажам

ДЛЯ:

- Руководителей и собственников компаний
- Коммерческих директоров
- Директоров по маркетингу
- Руководителей маркетинговых и коммерческих служб



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Научитесь принимать эффективные решения по управлению маркетингом и продажами
- Разовьете свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите круг бизнес-контактов

НАШ ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ

Чему учим

1 На программе MBA даётся необходимая систематизация знаний, переформатируется сознание, решаются сложные управленческие задачи и даются прочие важнейшие для управленцев вещи, которые не могут дать любые краткосрочные и среднесрочные программы обучения.

Как учим

2 Получаете необходимые знания на лекциях, закрепляете их на практике и оттачиваете свои навыки на тренингах



Кто учит

3 Высококвалифицированные специалисты с многолетним опытом работы в бизнесе и академической практикой. Преподаватели-практики не только организуют тренинги и деловые игры, но также выступают в качестве консультантов по проблемам, с которыми слушатели сталкиваются в практической деятельности.

Где учим

4 Корпусы СГЭУ на улицах Советской Армии и Галактионовской. Онлайн-платформа MS Teams дает вам возможность участвовать в занятиях онлайн, просматривать записи прошедших занятий, выполнять домашние задания и защищать проекты с одногруппниками

MBA

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Стратегический менеджмент
- Бережливое производство
- Финансовый менеджмент
- Управление изменениями
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Маркетинговые исследования
- Поведение потребителей
- Управление продажами
- Реклама
- Интернет-маркетинг
- Брендинг
- Промышленный маркетинг

Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Дизайн-мышление
- Сложные деловые переговоры
- Креативное мышление
- Эффективная презентация
- Управление исполнением
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Противодействие манипуляциям
- Продажи для топов
- Системное мышление
- Профилактика профессионального выгорания

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

КАК УЧИМ

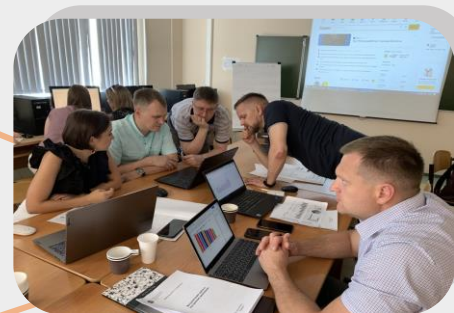


КАК УЧИМ

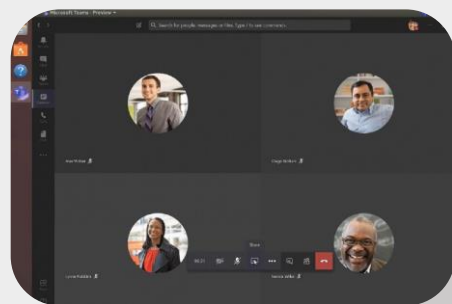
ПРАКТИКА



Выполняете групповые и индивидуальные проекты



Решаете кейсы вместе с группой



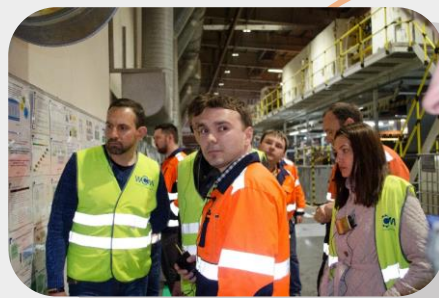
Разбираете домашние задания онлайн вместе с преподавателем и одногруппниками



Оттачиваете управленческие навыки на тренингах



Получаете максимум полезной информации о ведении бизнеса для глубокого понимания всех бизнес-процессов, учитесь анализировать причинно-следственные связи



Знакомитесь с опытом лучших компаний на выездных занятиях и бизнес-экскурсиях



Защищаете итоговый проект

ТЕОРИЯ

ОТКРЫТЫЕ И ЗАКРЫТЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ БИЗНЕС-ШКОЛЫ

Бизнес-экскурсии

Знакомят с лучшими практиками, включают круглый стол с руководителями компании и посещение производственной площадки



Книжный клуб

Площадка для обсуждения бизнес-литературы с преподавателями, слушателями, выпускниками и приглашенными экспертами



Клуб делового английского языка

Коммуникационная площадка для слушателей и выпускников по развитию языковой практики в неформальной обстановке



Встречи по обмену опытом

Проводятся регулярно в формате мастер-классов, митапов, неформальных круглых столов



КТО УЧИТ



Вагин С.Г.

д.э.н., профессор практики
НИУ ВШЭ (г.Москва), EMBA,
DBA



Ванина Э.Г.

к.э.н., доцент, директор
Высшей школы менеджмента



Римм К.С.

директор по стратегическому
развитию и маркетингу ГК «XXI
ВЕК», бизнес-тренер



Карандаева И.Г.

основатель и арт-директор
брендингового агентства General Line!



Лосевская Е.Н.

директор по маркетингу
лаборатории нейроисследований
«СМАРТСЛАБ»



Панкратов А.В.

генеральный директор
ООО «ЭДМАРКЕТ», MBA



Звоновский В.Б.

д.с.н., профессор кафедры
социологии и психологии СГЭУ,
президент Фонда социальных
исследований



Кучерявая С.С.

эксперт в сфере маркетинга, экс-
директор по маркетингу в
производственных и торговых компаниях

КТО УЧИТ



Григорьев В.П.
управляющий партнер
консалтинговой HR-компании,
председатель правления
общественной организации
«Самарский кадровый клуб»



Золотовицкий А.В.
к.т.н., доцент, директор по развитию
компании I-Sys



Токар Е.Я.
д.ю.н., доцент, председатель Коллегии
адвокатов Lex г. Самары, член
квалификационной комиссии Палаты
адвокатов Самарской области



Абрамов Д.В.
к.э.н., доцент, руководитель департамента
инвестиционной, инновационной политики и
внешнеэкономических связей в Министерстве
экономического развития и инвестиций Самарской
области



Киселяускас П.А.
директор по недвижимости
ООО «Касторама РУС» (г.Москва), МВА



Заводюк В.Г.
директор по персоналу ООО «ВЭЛТ»,
бизнес-тренер



Дайбов М.Ю.
тренер управленческих программ
Корпоративного университета Сбербанка

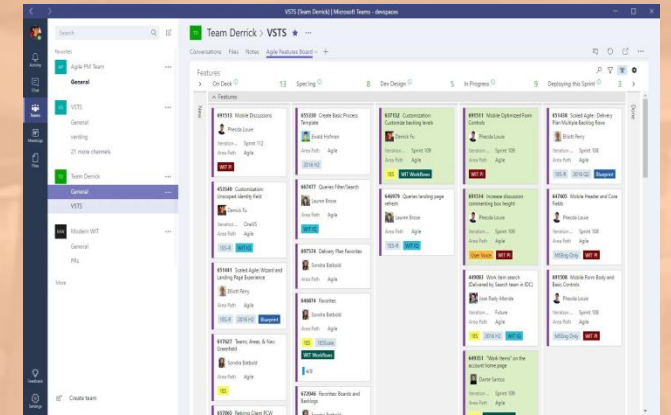
ГДЕ УЧИМ



Точка кипения СГЭУ на ул.Галактионовская



Кампус СГЭУ на ул.Советской Армии



Microsoft Teams

- ❑ Смотрите трансляции и записи занятий, если не получается присутствовать очно
- ❑ Выполняйте домашние задания и совместные проекты вместе с одногруппниками онлайн

ИТОГ ОБУЧЕНИЯ

Выполняете итоговую аттестационную работу

Выполняется в форме проекта, в котором вы решаете актуальные и стратегически значимые проблемы своей компании. Проект защищается перед комиссией

Получаете диплом MBA

Диплом со степенью Мастера делового администрирования подтверждает квалификацию компетентного управленца и повышает вашу стоимость на рынке труда

[Посмотреть, как прошло обучение прошлого потока](#)



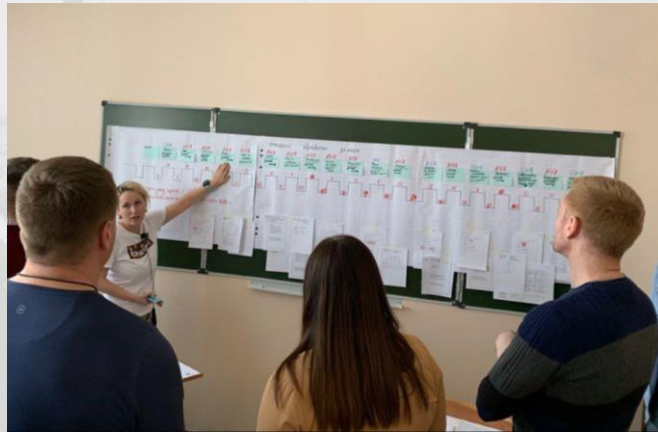
ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ

1 Команда лучших преподавателей-практиков

2 Возможность реализовать в команде свои реальные бизнес-проекты под руководством практиков

3 Гибкая система оплаты обучения, согласованная со слушателем

4 Возможность побывать на бизнес-экскурсиях в крупных компаниях, руководители которых поделятся своим опытом



5 Бизнес-сообщество из слушателей и выпускников программ MBA

6 Доступ к электронной библиотеке и на бесплатную парковку СГЭУ

7 Поддержка и общение в закрытом учебном чате в Telegram

8 Повторное посещение любых занятий после завершения обучения

ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММЫ



Кравченко А.В.

генеральный директор и
учредитель ООО «Клиника
доктора Кравченко»



Бахматов П.Н.

заместитель генерального директора
ООО «Опытный завод резервуаров и
металлоконструкций»



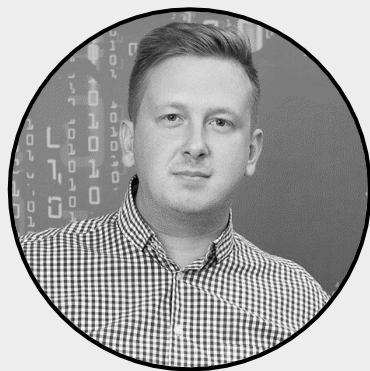
Асеев Д.О.

коммерческий директор
ООО «Синергия»



Михайленко Н.А.

коммерческий директор
ГК «Светсервис»



Фролов И.А.

Коммерческий директор ООО "ГК
ИНФОПРО"



Овчарова Е.А.

начальник управления
клиентского сервиса и
телемаркетинга страховой
компании "СМП-Страхование"



Каменева Ю.В.

начальник службы общественных
коммуникаций
АО «Транснефть — Приволга»



Ильченко Л.О.

директор Журнала
«FreeТайм Самара»



ПАВЕЛ БАХМАТОВ

Заместитель генерального
директора ООО «Опытный завод
резервуаров и
металлоконструкций»



«От обучения в Высшей школе менеджмента ожидал многого, но приобрел намного больше. Кроме полезных практических знаний и навыков, полученных на лекциях, тренингах, воркшопах, бизнес-экскурсиях, получил огромный заряд внутренней энергии для личностного роста и профессионального развития.

Настоятельно всем рекомендую пройти курс МВА в ВШМ, полученные знания и опыт выведут на новый уровень ваше деловое мышление, помогут оценить и максимально повысить собственную эффективность»

ВЫПУСКНИК МВА МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ 2018

КАК ПОСТУПИТЬ НА ПРОГРАММУ

1

Свяжитесь с нами для получения консультации

Почта
mba-sseu@yandex.ru
Телефоны
+7(846) 933 86 87
+7 927 700 45 21

2

Пройдите собеседование с директором ВШМ

Наш адрес
443090 Самара,
ул. Советской Армии,
141, офис 101

3

Предоставьте **документы** для поступления, заключите **договор на обучение** и приходите на занятия

Предоставляемые документы

- Паспорт
- Диплом о высшем образовании
- ИНН
- СНИЛС

Есть вопросы?
Будем рады ответить!

ВШМ ФГАОУ ВО «СГЭУ»

443090 Самара, ул. Советской Армии, 141, оф. 101
Телефон +7(846) 933 86 87, +7 927 700 45 21

mba-sseu@yandex.ru
<http://mba-samara.ru/>



МЫ В СОЦСЕТЯХ

