

Программы Высшей школы менеджмента СГЭУ

бизнес- образование
для руководителей и
собственников бизнеса



Высшая школа менеджмента СГЭУ – бизнес-школа ведущего университета экономического профиля в ПФО

Обучаем руководителей и предпринимателей управлению бизнесом

Реализуем самый широкий спектр программ бизнес-образования в ПФО



10

лет на рынке

>10

направления программ в менеджменте

>40

преподавателей-практиков

>30

образовательных программ

>500

выпускников

10

типов образовательных программ

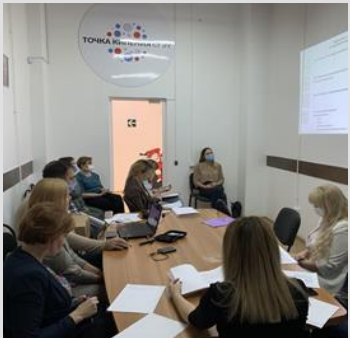
НАШ ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ

Чему учим

1 На программах бизнес-образования даётся необходимая систематизация знаний, переформатируется сознание, решаются сложные управленческие задачи и даются прочие важнейшие для управленцев вещи, которые не могут дать любые краткосрочные и среднесрочные программы обучения.

Как учим

2 Получаете необходимые знания на лекциях, закрепляете их на практике и оттачиваете свои навыки на тренингах



Кто учит

3 Высоквалифицированные специалисты с многолетним опытом работы в бизнесе и академической практикой. Преподаватели-практики не только организуют тренинги и деловые игры, но также выступают в качестве консультантов по проблемам, с которыми слушатели сталкиваются в практической деятельности.

Где учим

4 Корпусы СГЭУ на улицах Советской Армии и Галактионовской. Учебная онлайн-платформа дает возможность участвовать в занятиях онлайн, просматривать записи прошедших занятий, выполнять домашние задания и защищать проекты с одногруппниками

КАК УЧИМ



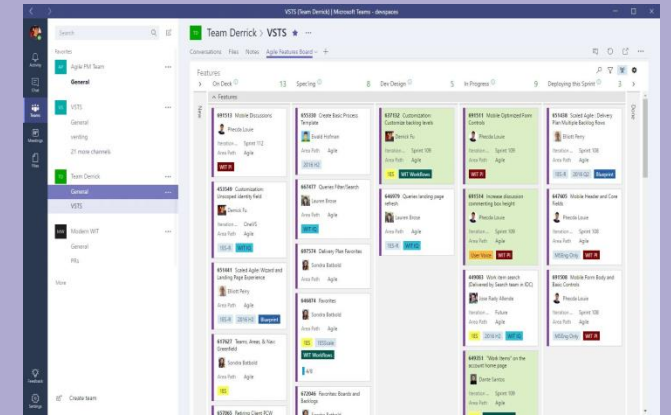
ГДЕ УЧИМ



Точка кипения СГЭУ на ул.Галактионовская



Кампус СГЭУ на ул.Советской Армии



Онлайн-платформа LMS

- ❑ Смотрите трансляции и записи занятий, если не получается присутствовать очно
- ❑ Выполняйте домашние задания и совместные проекты вместе с одногруппниками онлайн

КТО УЧИТ



Вагин С.Г.

д.э.н., профессор практики
НИУ ВШЭ (г.Москва), EMBA,
DBA



Токар Е.Я.

д.ю.н., доцент, председатель
Коллегии адвокатов Лех г.
Самары, член квалификационной
комиссии Палаты адвокатов
Самарской области



Ванина Э.Г.

к.э.н., доц, директор Высшей
школы менеджмента



Абрамов Д.В.

к.э.н., доцент, руководитель департамента
инвестиционной, инновационной
политики и внешнеэкономических связей
в Министерстве экономического развития
и инвестиций Самарской области



Золотовицкий А.В.

к.т.н., доцент, директор по
развитию компании I-Sys



Киселяускас П.А.

директор по недвижимости
ООО «Касторама РУС» (г.Москва)



Григорьев В.П.

управляющий партнер консалтинговой
HR-компании, экс-председатель
правления общественной организации
«Самарский кадровый клуб»



Томорадзе И.В.

директор Института технологического
предпринимательства РТУ МИРЭА,
собственник и генеральный директор
группы консультационных компаний
«Премиум Консалтинг», к.э.н., доцент

КТО УЧИТ



Тютин С.А.

управляющий Самарским отделением Сбербанка



Корнеева Т.А.

д.э.н., проф. кафедры бухгалтерского учета и экономического анализа, руководитель Центра подготовки по международным квалификациям финансовых специалистов СГЭУ



Римм К.С.

директор по стратегическому развитию и маркетингу ГК «XXI ВЕК», бизнес-тренер



Чудаева А.А.

к.э.н., доцент кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия СГЭУ



Юрченко А.Х.

руководитель службы консолидации и методологии группы АВТОВАЗ



Савельев А.В.

зам. директора Территориального агентства оценки, член Экспертного совета НП СРО «НКСО»



Звоновский В.Б.

д.с.н., профессор кафедры социологии и психологии СГЭУ, президент Фонда социальных исследований



Карандаева И.Г.

основатель и арт-директор брендингового агентства General Line!

КТО УЧИТ



Панкратов А.В.

генеральный директор
ООО «ЭДМАРКЕТ»



Лосевская Е.Н.

директор по маркетингу
лаборатории нейроисследований
«СМАРТСЛАБ»



Кучерявая С.С.

эксперт в сфере маркетинга, экс-
директор по маркетингу в
производственных и торговых
компаниях



Котельников С.А.

Директор Управления ПСС и Процессов
ПАО Сбербанк



Осинская И.В.

генеральный директор и
основатель Академии консалтинга
RightRoad



Буткевич Р.В.

к.т.н., доцент, начальник отдела
стандартизации, нормирования и
контроля Инженерно-технического
центра
ООО «Газпром трансгаз Самара»



Новиков А.В.

Управляющий директор ООО «Спектрум-
Холдинг» (г. Москва), к.э.н., The APMG
Public-Private Partnerships (PPP)
Certification Program

ЛИНЕЙКА ПРОГРАММ

MASTER OF BUSINESS ADMINISTRATION



МВА ОБЩИЙ МЕНЕДЖМЕНТ
МВА МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ
МВА ФИНАНСЫ
МВА УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ

ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ КОМПАНИИ
ПРАКТИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ
ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН. БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ



ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕПОДГОТОВКА

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ



ГРАФИЧЕСКИЙ ДИЗАЙН. ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ
ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ. БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА

ЧТО ТАКОЕ MBA

Master of Business Administration – престижная академическая степень в сфере управления бизнесом, подтверждающая наличие ключевых управленческих компетенций

ОЧНОЕ

обучение +
онлайн по запросу

1500

академических
часов

19

месяцев
срок обучения

СТАРТ
ПРОГРАММ
26 ОКТЯБРЯ

**ПРЕПОДАВАТЕЛИ -
ПРАКТИКИ**

Стоимость обучения: 270 тыс. руб. (возможно получить налоговый вычет).
В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные материалы, онлайн-трансляции, архив записей, электронная библиотека, кофе-брейки, охраняемая парковка

14,2 тыс. руб.

помесячная
оплата*

10% скидка

для выпускников СГЭУ
и для компаний за обучение
двух и более сотрудников

Режим обучения:
суббота 9.45-17.00

МВА «ОБЩИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»



Комплексная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (менеджмент, маркетинг, продажи, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются инструменты управления персоналом, развиваются компетенции руководителя-лидера

Для:

- Руководителей компаний
- Владельцев бизнеса
- Менеджеров среднего звена



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Разовьете системное бизнес-мышление
- Изучите современные технологии управления
- Научитесь принимать эффективные управленческие решения
- Повысите личную эффективность
- Приобретёте новые деловые связи

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Правовая среда бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Психология управления
- Организационно-управленческая конфликтология
- Лидерство
- Командное взаимодействие
- Корпоративное управление
- Мотивация и стимулирование персонала
- Оценка и развитие персонала
- Брендинг
- Бизнес-процессы
- Корпоративные финансы

Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Системное мышление
- Коучинг в управленческой деятельности
- Эмоциональный интеллект
- Личная бизнес-модель руководителя
- Управление исполнением
- Обратная связь как инструмент развития
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем
- Противодействие манипуляциям
- Управленческие поединки
- Управление стрессом
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Дизайн-мышление
- Сложные переговоры

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

МВА «МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ»



Практико-ориентированная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (маркетинг, продажи, менеджмент, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются специальные дисциплины по маркетингу и продажам

Для:

- Руководителей и собственников компаний
- Коммерческих директоров
- Директоров по маркетингу
- Руководителей маркетинговых и коммерческих служб



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Научитесь принимать эффективные решения по управлению маркетингом и продажами
- Разовьете свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите круг бизнес-контактов

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Стратегический менеджмент
- Бережливое производство
- Финансовый менеджмент
- Управление изменениями
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Маркетинговые исследования
- Поведение потребителей
- Управление продажами
- Реклама
- Интернет-маркетинг
- Брендинг
- Промышленный маркетинг

Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Дизайн-мышление
- Сложные деловые переговоры
- Креативное мышление
- Эффективная презентация
- Управление исполнением
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Противодействие манипуляциям
- Продажи для топов
- Системное мышление
- Профилактика профессионального выгорания

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

МВА «УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ»



Обучающиеся приобретают практические знания по всем аспектам управления бизнесом (менеджмент, управление персоналом, маркетинг, финансы, стратегия). Усилен блок дисциплин производственного менеджмента

Для:

- Руководителей промышленных предприятий
- Технических директоров
- Главных инженеров
- Руководителей структурных подразделений предприятий



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Освоите инструменты разработки и реализации эффективных производственных стратегий
- Усилите свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите сеть деловых контактов

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса,
- Правовая среда бизнеса,
- Бухгалтерский учет и отчетность,
- Финансовый анализ,
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом
- Имиджелогия

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Бизнес-процессы
- Производственные системы
- Непрерывное улучшение (бережливое производство)
- Управление качеством
- Мотивация и стимулирование персонала
- Организационно-управленческая конфликтология

Мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Эффективные навыки руководителя
- Дизайн-мышление
- Эффективная мотивация
- Управление стрессом
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Эмоциональный интеллект
- Эффективные технологии продаж
- Управленческие поединки,
- Управление временем и работоспособностью
- Противодействие манипуляциям

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Подготовка и защита итоговой аттестационной работы (по материалам своей компании)

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

МВА «ФИНАНСЫ»



Обучающиеся приобретают практические знания по всем аспектам управления бизнесом (финансы, менеджмент, маркетинг, управление персоналом, стратегия). Расширен блок финансовых дисциплин.

Для:

- Финансовых директоров
- Собственников и руководителей компаний
- Руководителей финансовых служб
- Руководителей подразделений банков



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Научитесь принимать эффективные финансовые решения
- Усилите свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Приобретёте связи в профессиональном кругу

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса,
- Правовая среда бизнеса,
- Бухгалтерский учет и отчетность,
- Финансовый анализ,
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Организационное поведение
- Корпоративное управление
- Стратегический менеджмент
- Управление эффективностью
- Маркетинг
- Финансовый менеджмент
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования
- Управление персоналом
- Имиджелогия

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Управленческий учет,
- Финансовый менеджмент (продвинутый)
- Инвестиционный анализ
- Управление ценообразованием бюджетирование
- Управление стоимостью компании
- Международные стандарты финансовой отчетности

Мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управление исполнением,
- Эмоциональный интеллект
- Эффективные навыки руководителя,
- Профилактика профессионального выгорания
- Управленческие поединки
- Управление стрессом
- Дизайн-мышление
- Ораторское мастерство
- Актерское мастерство в бизнесе
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Противодействие манипуляциям
- Управление временем и работоспособностью

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Подготовка и защита итоговой аттестационной работы (по материалам своей компании)

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

ИТОГ ОБУЧЕНИЯ НА ПРОГРАММАХ МВА

Выполняете итоговую аттестационную работу

Выполняется в форме проекта, в котором вы решаете актуальные и стратегически значимые проблемы своей компании. Проект защищается перед комиссией

Получаете диплом МВА

Диплом со степенью Мастера делового администрирования подтверждает квалификацию компетентного управленца и повышает вашу стоимость на рынке труда

[Посмотреть, как прошло обучение прошлого потока](#)



ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ МВА



Золотарев П.Н.

заместитель министра
Здравоохранения Самарской области,
руководитель департамента
информатизации, организационной
деятельности и лицензирования, д.м.н.



Франк Е.В.

проректор СамГТУ по развитию
кадрового потенциала, к.э.н., доц.



Журавлев С.В.

генеральный директор
ПАО «Азотреммаш»



Труфанова И.В.

генеральный директор
ООО «ММЦ МЕДИКАЛ ОН ГРУП-
САМАРА»



Лахтюхов Н.Н.

учредитель и директор
ООО «ИТЕСА»



Боева Е.Д.

директор по сбытовой деятельности
ООО «Самарские коммунальные
системы»



Кисляков М.С.

генеральный директор
ООО «Агротехника»



Стрельченя И.С.

директор LUXURY FITNESS Самара

ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ МВА



Кравченко А.В.

генеральный директор и
учредитель ООО «Клиника
доктора Кравченко»



Бахматов П.Н.

заместитель генерального директора
ООО «Опытный завод резервуаров и
металлоконструкций»



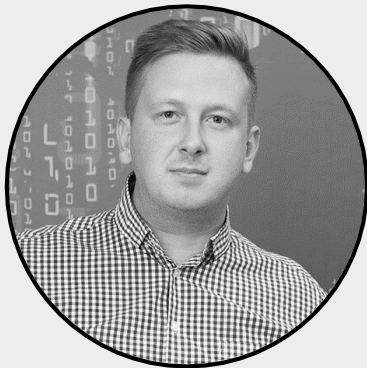
Асеев Д.О.

коммерческий директор
ООО «Синергия»



Михайленко Н.А.

коммерческий директор
ГК «Светсервис»



Фролов И.А.

коммерческий директор
ООО "ГК ИНФОПРО"



Троян Д.В.

Управляющий «Додо пицца
Самара»



Плотников Р.В.

Президент Корпорации
«РосРегион Развитие»



Ильченко Л.О.

директор Журнала
«FreeТайм Самара»

ЧТО ТАКОЕ mini-MBA

Программы профессиональной переподготовки формата Mini-MBA – сокращенный вариант программ MBA, формируют ключевые компетенции эффективного руководителя. Обучение проходит совместно с профильной группой MBA

ОЧНОЕ

обучение +
онлайн по запросу

500

академических
часов

7

месяцев
срок обучения



СТАРТ
ПРОГРАММ
26 ОКТЯБРЯ

ПРЕПОДАВАТЕЛИ - ПРАКТИКИ

Стоимость обучения: 75 тыс. руб. (возможно получить налоговый вычет).
В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные материалы, онлайн-трансляции, архив записей, электронная библиотека, кофе-брейки, охраняемая парковка

10,7 тыс. руб.

помесячная
оплата*

10% скидка

для выпускников СГЭУ
и для компаний за обучение
двух и более сотрудников

Режим обучения:
суббота 9.45-17.00

Программа профессиональной переподготовки

«Практическое управление компанией»



Сокращенный вариант программы МВА «Общий менеджмент»

Для:

- топ-менеджеров
- предпринимателей
- руководителей среднего звена



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- изучите современные технологии управления и научитесь принимать эффективные управленческие решения
- повысите личную эффективность
- приобретете новые деловые связи

Содержание программы

1. Вводный блок

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

2. Базовые дисциплины

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Финансовый менеджмент
- Технология бизнес-планирования

4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Навыки эффективного руководителя
- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Управление стрессом
- Управление временем и работоспособностью
- Личная бизнес-модель руководителя
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками

5. Итоговая аттестационная работа

выполняется как индивидуальный проект

3. Специальные дисциплины

- Психология управления
- Организационно-управленческая конфликтология
- Бизнес-процессы
- Командообразование в организации
- Управление эффективностью
- Мотивация и стимулирование персонала
- Оценка и развитие персонала
- Брендинг

Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

«Практическое управление в сфере маркетинга и продаж»



Сокращенный вариант программы МВА «Маркетинг и продажи»

ДЛЯ:

- руководителей компаний малого и среднего бизнеса
- предпринимателей
- руководителей отделов продаж
- руководителей отделов маркетинга, рекламы и PR



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- получите актуальные знания по управлению маркетингом и продажами
- поймёте, как увеличить выручку вашей компании и сможете обосновывать управленческие решения на основе аналитики
- повысите личную эффективность
- расширите круг бизнес-контактов

Содержание программы

1. Вводный блок

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

2. Базовые дисциплины

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Технология бизнес-планирования

4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Практические методики продаж
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками

5. Итоговая аттестационная работа

выполняется как индивидуальный проект

3. Специальные дисциплины

- Маркетинговые исследования
- Практический маркетинг
- Интернет-маркетинг
- Поведение потребителей
- Брендинг
- Реклама
- Управление продажами

Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

«Практическое управление производством»



Сокращенный вариант программы МВА «Управление производством»

Для:

- руководителей производственных компаний МСБ
- руководителей производственных служб промышленных предприятий
- менеджеров, организующих и контролирующих производство



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- освоите актуальные инструменты управления производством
- повысите личную эффективность
- расширите сеть деловых контактов

Содержание программы



1. Вводный блок

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

2. Базовые дисциплины

- Менеджмент
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Технология бизнес-планирования

4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Навыки эффективного руководителя
- Ораторское мастерство
- Дизайн-мышление
- Эмоциональный интеллект
- Эффективная презентация
- Работа с токсичными сотрудниками
- Противодействие манипуляциям

5. Итоговая аттестационная работа

выполняется как индивидуальный проект

3. Специальные дисциплины

- Бизнес-процессы
- Производственные системы
- Бережливое производство
- Промышленные инновации
- Управление качеством
- Мотивация и стимулирование персонала

Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Программа профессиональной переподготовки

«Практическое управление финансами компании»

Сокращенный вариант программы МВА «Финансы»



ДЛЯ:

- руководителей финансовых служб
- главных бухгалтеров
- кредитных менеджеров банков



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- изучите современные технологии управления финансами
- повысите личную эффективность
- приобретете связи в профессиональном сообществе

Содержание программы

1. Вводный блок

- знакомство со слушателями (презентация себя и своей компании)
- диагностика управленческих компетенций, обсуждение планируемых результатов обучения на программе, формирование индивидуальной траектории
- авторская лекция-дискуссия «Деловая среда бизнеса»

2. Базовые дисциплины

- Менеджмент
- Управление персоналом
- Финансовый анализ
- Финансовый менеджмент
- Технология бизнес-планирования

4. Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управление стрессом
- Работа с токсичными сотрудниками
- Эффективная презентация
- Ораторское мастерство
- Управление временем и работоспособностью
- Эффективные навыки руководителя
- Управление исполнением
- Эмоциональный интеллект

5. Итоговая аттестационная работа

выполняется как индивидуальный проект

3. Специальные дисциплины

- Управленческий учёт
- Корпоративные финансы
- Международные финансы
- Инвестиционный анализ
- Бюджетирование
- Международные стандарты финансовой отчетности
- Управление стоимостью компании

Закрытые и открытые мероприятия бизнес-школы

- бизнес-экскурсии
- книжный клуб
- клуб делового английского языка
- митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

Итог обучения на программе mini-MBA

Выполняете итоговую аттестационную работу

Проект выполняется по материалам своей компании и защищается перед комиссией

Получаете диплом о профессиональной переподготовке СГЭУ

Диплом дает право на ведение профессиональной деятельности в области управления компанией



ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ mini-MBA



Чигарёв Ю.
Учредитель
ООО "Каменная чаша"



Плаксин Ю.
Директор
ООО "Геоконтроль-Самара"



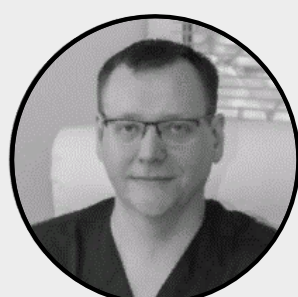
Савина Т.
Региональный директор
ООО "Торгсервис"



Привалова И.
Руководитель Коммерческого
департамента ювелирной
компании
"Наше Золото"



Бикчантаева Э.
Директор
ООО «АКМ-ТЕХНИКА»



Чекин С.
Главный ветеринарный
врач
ООО «Каменная чаша»



Рамзаева Е.
Руководитель
ВСП ПАО Сбербанк



Гафаров И.
Руководитель отдела розничных
продаж
ООО "Ситилинк"

ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММ Mini-MBA



Феоктистов Д.

Руководитель департамента
финансового анализа ООО
"ЮЛЕНДИ ФЭМИЛИ"



Гусева В.

Главный бухгалтер
ООО "Центр
Информационных
Технологий"



Бакаева Ю.

Главный бухгалтер
ООО "Лотос"



Крылов И.

И.о зам. генерального по
экономике и финансам АО
"АВТОВАЗТРАНС"



Батина Е.

Начальник отдела внутреннего
контроля и аудита АО "АВТ"



Талакина И.

Главный бухгалтер
ООО «Вита Лайн»



Абайдуллина И.

Начальник финансово-
расчетной службы ФКП
"Самарский завод
Коммунар"



Курникова Е.

Финансовый директор
ООО "Элитория плюс"

ОТКРЫТЫЕ И ЗАКРЫТЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ БИЗНЕС-ШКОЛЫ

Бизнес-экскурсии

Знакомят с лучшими практиками, включают круглый стол с руководителями компании и посещение производственной площадки



Книжный клуб

Площадка для обсуждения бизнес-литературы с преподавателями, слушателями, выпускниками и приглашенными экспертами



Клуб делового английского языка

Коммуникационная площадка для слушателей и выпускников по развитию языковой практики в неформальной обстановке



Встречи по обмену опытом

Проводятся регулярно в формате мастер-классов, митапов, неформальных круглых столов



КАК ПОСТУПИТЬ НА ЛЮБУЮ ПРОГРАММУ

1

Свяжитесь с нами для получения консультации

Почта
mba-sseu@yandex.ru
Телефоны
+7(846) 933 86 87
+7 927 700 45 21

2

Пройдите собеседование с директором ВШМ

Наш адрес
443090 Самара,
ул. Советской Армии,
141, офис 101

3

Предоставьте **документы** для поступления, заключите **договор на обучение** и приходите на занятия

Предоставляемые документы

- Паспорт
- Диплом о высшем образовании
- ИНН
- СНИЛС

Есть вопросы?

Будем рады ответить!

ВШМ ФГАОУ ВО «СГЭУ»

443090 Самара, ул. Советской Армии, 141, оф. 101

Телефон +7(846) 933 86 87, +7 927 700 45 21

mba-sseu@yandex.ru

<http://mba-samara.ru/>

МЫ В СОЦСЕТЯХ

